

EXECUTIVE ADVISORY PORTFOLIO

Per Farmacie

Crescita. Redditività. Valore.

Paolo Antonio Infortuna

Strategic Advisor per la crescita
e la redditività delle Farmacie



Ogni farmacia può crescere.



Ogni farmacia può aumentare
il proprio fatturato.



Ogni farmacia può migliorare
la propria redditività.



Ogni farmacia può diventare
un'impresa più organizzata,
efficiente e competitiva.

La crescita, però, non è mai casuale.

Nasce da una strategia, da una leadership efficace
e dalla capacità di trasformare persone, organizzazione
e numeri in risultati concreti.

Da oltre trent'anni affianchiamo titolari di farmacia
nello sviluppo di imprese più solide, moderne
e orientate al futuro.



La nostra visione

Una farmacia è prima di tutto un'impresa.
E come ogni impresa deve essere guidata
con metodo, visione e capacità manageriale.

Per questo abbiamo sviluppato un modello
di Advisory che aiuta il titolare a migliorare
la gestione della farmacia, aumentare la redditività
e costruire un'organizzazione capace di crescere
nel tempo.

“

Una farmacia cresce quando il titolare
smette di gestire solo il presente
e inizia a costruire il futuro.

”



30+ ANNI
DI ESPERIENZA



6.000+ TITOLARI
AFFIANCATI



15.000+ FARMACISTI
COLLABORATORI COINVOLTI



3 LIBRI
SUL BUSINESS E LA LEADERSHIP

Il Metodo delle 2L[®]

IL MODELLO DI BUSINESS MANAGEMENT
CHE TRASFORMA CRESCITA E ORGANIZZAZIONE IN REDDITIVITÀ

Ogni impresa crea valore governando **due leve fondamentali**.

PRIMA LEVA

Crescita dei Ricavi

Sviluppare il potenziale della farmacia aumentando fatturato, valore e performance.



Sviluppo commerciale



Valorizzazione del team



Leadership



Organizzazione



Miglioramento delle performance

1L
Crescita dei Ricavi

REDDITIVITÀ
VALORE
SOSTENIBILE

2L
Efficienza dei Costi

SECONDA LEVA

Efficienza dei Costi

Eliminare sprechi e inefficienze per migliorare i margini e liberare risorse per crescere.



Controllo di gestione



Riduzione degli sprechi



Ottimizzazione dei processi



Miglioramento della marginalità



Quando la Crescita dei Ricavi e l'Efficienza dei Costi lavorano insieme,
nasce una crescita sostenibile e duratura.

IL NOSTRO METODO IN AZIONE

Applichiamo il Metodo delle 2L[®] in modo concreto e personalizzato su ogni farmacia, analizzando dati, processi e persone per costruire strategie che generano risultati misurabili e duraturi.



ANALIZZIAMO
Dove sei oggi.



PROGETTIAMO
Dove puoi arrivare.



IMPLEMENTIAMO
Le azioni prioritarie.



MISURIAMO
I risultati nel tempo.

I Programmi Strategici

— PERCORSI SU MISURA PER FAR CRESCERE —
LA TUA FARMACIA IN MODO CONCRETO E DURATURO.

Ogni programma è personalizzabile in base alle esigenze e agli obiettivi della tua farmacia.



1. Analisi Strategica della Farmacia

Capire dove sei oggi. Definire dove puoi arrivare.

- Analisi economica e gestionale
- Analisi organizzativa
- Analisi commerciale
- Valutazione del team
- Individuazione delle priorità
- Piano Strategico di Sviluppo



DURATA
2 GIORNATE



MODALITÀ
Online o in presenza



2. Piano di Crescita della Farmacia

Aumentare fatturato, marginalità e produttività.

- Business Management
- Pianificazione strategica
- Controllo di gestione e KPI
- Analisi della marginalità
- Organizzazione
- Strategie di sviluppo commerciale



DURATA
5 GIORNATE



MODALITÀ
Mista
(Online e in presenza)



3. Leadership del Titolare e Sviluppo del Team

Costruire una squadra motivata e orientata ai risultati.

- Leadership e comunicazione
- Gestione e motivazione dei collaboratori
- Organizzazione del lavoro
- Cultura della performance
- Sviluppo delle competenze



DURATA
8 GIORNATE



MODALITÀ
Mista
(Online e in presenza)



4. Farmacia d'Eccellenza

Il percorso completo per trasformare la tua farmacia in un'impresa di successo.

- Integra i tre programmi precedenti
- Applicazione completa del Metodo delle 2L®
- Affiancamento strategico continuativo
- Risultati misurabili e sostenibili nel tempo



DURATA
Progetto personalizzato



MODALITÀ
Personalizzata
(Online, in presenza o ibrida)

“

Non esistono farmacie vincenti per caso.
Esistono titolari che decidono di **crescere con metodo.**

”



Soluzioni pratiche
e applicabili subito



Risultati misurabili
e concreti



Persone al centro
del cambiamento



Crescita sostenibile
nel tempo



Metodo collaudato
e personalizzato

Investimento

Ogni Programma Strategico viene personalizzato in funzione delle esigenze della farmacia.



1. Analisi Strategica della Farmacia

Per capire dove si trova oggi la tua farmacia e dove può arrivare.

da € 4.500



2. Piano di Crescita della Farmacia

Per aumentare fatturato, marginalità e produttività.

da € 10.500



3. Leadership del Titolare e Sviluppo del Team

Per costruire una squadra motivata, competente e orientata ai risultati.

da € 16.000



4. Farmacia d'Eccellenza

Il percorso completo per trasformare la farmacia in un'impresa moderna, organizzata e altamente redditizia.

PROGETTO
PERSONALIZZATO

“

Acquistare prodotti
genera vendite.

Costruire un'impresa
genera valore.

”



Perché scegliere Paolo Antonio Infortuna

ESPERIENZA. METODO. RISULTATI.

Da oltre trent'anni affianco titolari di farmacia nel trasformare la gestione quotidiana in crescita sostenibile, redditività e valore nel tempo.



I NUMERI CHE PARLANO



30+
ANNI
DI ESPERIENZA



6.000+
TITOLARI DI FARMACIA
AFFIANCATI



15.000+
FARMACISTI
COLLABORATORI
COINVOLTI



CENTINAIA
DI FARMACIE
CRESCIUTE INSIEME

IL MIO PERCORSO

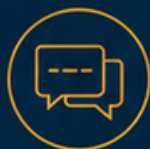
- ✓ Amministratore e General Manager di Unifarmacie SpA
- ✓ Fondatore di ABS Pharmacy, ACS Pharmacy e BM in Farmacia
- ✓ Ideatore del Metodo delle 2L®
- ✓ Docente e formatore per titolari e collaboratori di farmacia
- ✓ Consulente e Advisor per farmacie singole e gruppi farmacia

“

Il mio obiettivo è aiutarti a costruire il futuro della tua farmacia, con metodo e visione, per ottenere **risultati concreti e duraturi**.

Paolo Antonio Infortuna

”



CONFRONTIAMOCI

La crescita della tua farmacia inizia da una decisione. Richiedi un incontro conoscitivo e scopri come possiamo costruire insieme il tuo percorso di crescita.



334 98 79 888



info@paoloinfortuna.com



www.paoloinfortuna.com



METODO COLLAUDATO
Il Metodo delle 2L® applicato alla farmacia



RISULTATI MISURABILI
Dati, KPI e azioni per migliorare davvero



PERSONE AL CENTRO
Team motivati e coinvolti per fare la differenza



CRESCITA SOSTENIBILE
Strategie concrete per valore e competitività



AFFIANCAMENTO CONTINUO
Non sei mai solo nel percorso di crescita